

(NATIONAL) Als ein dynamisches und innovatives Unternehmen, konstruieren und bauen wir individuell zugeschnittene vollautomatische Kanal-

 $Einge bettet in eine starke Unternehmensgruppe, z\"{a}hlen zu unseren Kunden alle namhaften Unternehmen der Sekund\"{a}rrohstoffwirtschaft.$ Nach deren Maßgabe und Einschätzung zählen unsere Produkte zu hochwertigen Investitionsgütern mit dem höchsten Anspruch an Wirtschaftlichkeit, Verfügbarkeit und Robustheit.

Diesem Anspruch fühlen wir uns stetig verpflichtet. Zum weiteren Ausbau unserer Marktposition suchen wir daher Teamkolleginnen und -kollegen, die unsere Visionen und unseren Qualitätsgedanken uneingeschränkt teilen.

DAS BIETEN WIR



UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG

ballenpressen für unterschiedlichste Verdichtungsaufgaben weltweit.



WETTBEWERBSFÄHIGE UND LEISTUNGSBEZOGENE VERGÜTUNG



30 TAGE URLAUB



FIRMENWAGEN, LAPTOP UND HANDY



BETRIEBLICHE ALTERSVORSORGE/VWL



FIRMENFITNESS MIT WELLPASS



BIKE-LEASING



FREIWILLIGE SONDERZAHLUNGEN



TOLLE FIRMENEVENTS

UND NOCH VIELES MEHR ...

- Moderner Arbeitsplatz in einem innovativen, wachsenden Unternehmen
- Freiräume für eigenverantwortliches Arbeiten und Mitgestaltung
- Duz-Kultur im Unternehmen

DEINE AUFGABEN

- Deutschlandweiter Vertrieb unseres Produktportfolios von vollautomatischen Kanalballenpressen
- Betreuung & Entwicklung der Bestandskundschaft
- Gewinnung von Neukundschaft & Aufbau des Kundenstamms
- Ausbau & Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten
- Optimierung der bestehenden Vertriebsstrukturen unserer Produkte

DEINE OUALIFIKATION

- Abgeschl. Studium im Vertriebsingenieurwesen oder abgeschl. kaufm. Ausbildung mit technischer Zusatzausbildung
- Vertriebserfahrung im Bereich Maschinenbau wünschenswert
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Begeisterungsfähigkeit, Überzeugungskraft und verkäuferisches Geschick
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten sowie sicheres, verbindliches Auftreten



Interesse geweckt? Sende Deine Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@unotech.de



unoTech GmbH • Feldkoppel 17 • 49779 Niederlangen • Deutschland Telefon: +49 (0) 5939 / 94 144 - 11 • www.unotech.de

